



schönermark
kielhorn
collegen

Business Development Manager/in (teilzeitfähig) in der Health Care Strategieberatung

Was Sie erwartet

- Unterstützung der Geschäftsführung bei der strategischen Ausrichtung und operativen Geschäftsentwicklung; dazu zählen:
- Aktives Kontaktmanagement und Intensivierung der Geschäftsbeziehung zu Neukunden und Bestandskunden, insb. in der Pharma- und Medtechbranche
- Identifizierung und Akquise der wichtigsten Kunden in neuen potentiellen Märkten sowie Planung und Durchführung aller Aktivitäten zur Erschließung der Märkte – Kampagnenplanung und -durchführung
- Verantwortung für den Ausbau strategischer Geschäftsbeziehungen und Verbesserung der Zusammenarbeit und Ausbau von Partnerschaften
- Bearbeiten von Kundenanfragen, Ausarbeiten von Angeboten, Vorbereiten von Präsentation und Durchführung von Pitches
- Teilnahme an Fach- und Branchenmessen
- Mitarbeit an der Weiterentwicklung unseres Unternehmens

Was wir bieten

- Ergänzung eines jungen, hoch motivierten Teams in einem familiär geführten Unternehmen mit internationaler Reichweite
- Herausfordernde und selbstständige Tätigkeiten mit direktem Kontakt zur Geschäftsführung und zu Klienten
- Hoch innovative Beratungsthemen
- Modernes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen und zeitgemäßem Betriebsklima
- Flexibilisierte Arbeitszeiten zur Vereinbarung von Familie, Freizeit und Beruf (Teilzeit oder Vollzeit)

Wen wir uns wünschen

- Sie haben ein abgeschlossenes Hochschulstudium, verfügen über mind. 3 Jahre Berufserfahrung und kennen sich in der Gesundheitswirtschaft aus
- Eventuell waren Sie als BeraterIn in der Strategieberatung tätig und möchten Ihre Erfahrung stärker vom Standort Hannover aus ohne größere Reisetätigkeit einbringen
- Sie sind vertraut im Umgang mit anspruchsvollen Kunden und haben Spaß an der Begeisterung und Gewinnung von Kunden
- Sie haben einen kaufmännischen Instinkt kombiniert mit einem akquisitorischen Gespür
- Sie sind zuverlässig, loyal und zupackend
- Sie verfügen über sehr gute Englischkenntnisse sowie sehr gute Kenntnisse in PowerPoint und Excel.
- Sie sind flexibel, setzen sich ein und besitzen einen ausgeprägten Sinn für Humor.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Senden Sie uns dazu Ihre Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf mit Foto, Zeugnisse, Starttermin, Gehaltswunsch) per E-Mail an: SKC Beratungsgesellschaft mbH z. Hd. Frau Janina Spottke, Pelikanplatz 21, 30177 Hannover, E-Mail: karriere@skc-beratung.de, Bei Bewerbung per E-Mail senden Sie uns bitte Ihre Unterlagen in einer einzigen Datei (nicht größer als 5 MB).

Wer wir sind

Die SKC Beratungsgesellschaft mbH ist eine wissenschaftsnahe Top-Management-Beratung, die sich auf die Unterstützung von internationalen Unternehmen und Institutionen im Gesundheitswesen spezialisiert hat. Die Strategieberatung im Bereich Pharma und Medizintechnik und das Zukunftsthema Digital Health sind Schwerpunktthemen. Mit unseren Beratern aus den Bereichen der Wirtschaftswissenschaften, Biologie, Gesundheitsökonomie, Soziologie, Medizin und den Ingenieurwissenschaften sowie verbundenen Experten wollen wir uns zu einer der führenden Strategieberatungen für die Gesundheitswirtschaft entwickeln.

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Website unter:
www.skc-beratung.de

