

Sie suchen eine Vollzeit­­tätigkeit in einer Strategieberatung als

Director Market Access (m/w/d) mit Fokus auf Marktzugang und Pricing, insb. im AMNOG-Verfahren

und wollen mit unseren engagierten Collegae die optimale Versorgung von schwerkranken Patienten mit innovativen Arzneimitteln und medizintechnischen Produkten voranbringen. Dann sollten Sie uns kennenlernen!



Die SKC Beratungsgesellschaft mbH ist die führende Strategieberatung für anspruchsvolle Fragestellungen in den Bereichen **Market Access, Pricing und Reimbursement von innovativen Arzneimitteln (AMNOG), medizintechnischen Produkten und digitalen Gesundheitsanwendungen (DiGA)**.

Als Partner von international agierenden Unternehmen unterstützen wir die erfolgreiche Markteinführung insbesondere von **Arzneimitteln für seltene Erkrankungen, von ATMPs oder von Produkten, die neue Therapiestandards setzen**, sowohl strategisch als auch operativ.

Unser Enthusiasmus gilt der Lösung anspruchsvoller Problemstellungen. **Wir sind die Market Access Special Forces!**

Was Sie erwartet

- Konzeption und Leitung von Beratungsprojekten, **von der Market Access Strategie bis hin zur Preisverhandlung** inkl. der Führung von Verhandlungsteams, Teilnahme an Beratungsgesprächen und Anhörungen mit den relevanten Behörden
- Enger **Austausch mit Stakeholdern** als kompetenter, strategischer Ansprechpartner – intern wie extern
- Zielorientierte **agile Führung** interdisziplinärer und gemischter Teams aus Klienten und Collegae inkl. Ressourcenmanagement, Prioritätenplanung und Zeitmanagement, Review der Teamergebnisse und Nutzung von Teamformaten (z.B. der Retrospektive) und individuellem Feedback zur Weiterentwicklung der Teammitglieder.
- Key Account Management, Entwicklung von Produkten, Übernahme von **Umsatz- und Budgetverantwortung**, Identifikation von Projektpotenzialen sowie Pflege und **Ausbau unseres Klientenstamms**
- Übernahme von Personalverantwortung und modernste Methoden des **New Work** (z.B. Design Thinking, SCRUM, Kanban) – eigenständige Weiterentwicklung unserer agilen Organisation und Kultur
- Selbstständige **Weiterentwicklung von SKC** (Knowledge Management, Blogs, Publikationen, Entwicklung von Zukunftsthemen, Verbesserung der Organisation)
- **Gezielte Förderung und Weiterbildung** in den wichtigsten Disziplinen der Strategieberatung mit dem Schwerpunkt Market Access



Was wir uns wünschen

- **Master, Diplom oder Promotion** in Gesundheitswissenschaften, Public Health, Betriebswirtschaftslehre oder Sozialwissenschaften, Biologie, Biomedizintechnik, Pharmazie oder Medizin, ergänzt um mindestens 6 Jahre Berufserfahrung in der Strategieberatung mit Schwerpunkt Market Access oder der Pharma- / MedTech-Industrie
- Sehr gute **Kenntnisse des deutschen Gesundheitssystems** und des Bereichs **Market Access**
- Stärken in **Analytik und Konzeption**, umfassende Erfahrungen in der **Präsentation** von komplexen Sachverhalten und im Projektmanagement sowie die Fähigkeit, den **Überblick über mehrere Projekte** zu bewahren
- **Agiles Mindset**, tiefes Verständnis für die Rolle des **Product Owners** sowie **agiler Organisationen und kollegialer Führung**
- **Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift** sowie einen sicheren Umgang mit MS Office
- **Begeisterungsfähigkeit** für spannende Aufgaben und komplexe fachliche Fragestellungen
- **Kommunikationsstarkes und souveränes Auftreten** gegenüber allen Parteien in Ihren Projekten
- Flexible, einsatzbereite **Teampayer** mit einen ausgeprägten **Sinn für Humor**

Wir sind die Market Access Special Forces!



Was wir Ihnen bieten

- Eine **herausfordernde Arbeit** in einer **zukunftsträchtigen Branche** mit **erheblichen Gestaltungsspielräumen**
- Spannende **nationale und internationale Projekte** mit abwechslungsreichen, **sinnstiftenden Tätigkeiten** und der Möglichkeit, sich stärkenorientiert einzubringen
- **Individuelle Entwicklung** und Förderung der Karriere in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- **Regelmäßige interne Weiterbildungen**: alle 2 Wochen Open Fridays mit Schulungen, SKC Führungskräfte Curriculum, Moderationstraining, SKC Strategy Club, SKC Negotiation Club (Harvard Law School)
- **Externe Seminare** und Teilnahme an internationalen Kongressen, u.a. ISPOR oder World Orphan Drug Congress
- **Home Office möglich** in Abhängigkeit vom Erfahrungslevel
- **Moderne Büroräume** (Clubhouse-Atmosphäre) im attraktiven Stadtteil List, **zentral gelegen** (8 Minuten zum Hauptbahnhof und der Innenstadt mit der S-Bahn)
- Individuelles **Onboarding und Mentoring-Programm**
- Vielfältige **health snacks** von Premium Müsli über Bio Obst & Gemüse bis zum Tee und barrista Kaffee
- Auswahl aus umfangreichem **Benefit-Programm**, z. B. Firmenmitgliedschaft im Fitnessstudio
- Mitarbeit in sozialen **Pro-Bono Projekten**

„Der Teamspirit bei SKC ist unheimlich stark und man kann in jeder Situation auf Unterstützung zählen. Dabei ist es egal ob Tatkraft, Know-How oder einfach moralische Unterstützung nötig ist. Man findet immer einen Ansprechpartner und wird auf der Suche nach Lösungen unterstützt.“ Ina Berger, Medical Writer

„An SKC hat mich besonders gereizt, dass es ein wachsendes Unternehmen ist, in dem es kurze Entscheidungswege gibt und viel Raum, um eigene Ideen einzubringen und umzusetzen.“
Fenja Lang,
Head of Business Development
& Senior Consultant

Ihre Ansprechpartnerin



Janina Spottke

Fon: +49 511 64 68 14 – 0

E-Mail: karriere@skc-beratung.de



Konnten wir Ihr Interesse wecken?

Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbungsunterlagen

- Anschreiben
- Lebenslauf
- Vollständige Zeugnisse inkl. Abitur
- Frühestmöglicher Starttermin
- Gehaltswunsch

Per E-Mail an karriere@skc-beratung.de

SKC Beratungsgesellschaft mbH
Pelikanplatz 21
30177 Hannover
www.skc-beratung.de/karriere



schönermark
kielhorn
collegen