

Sie suchen eine Vollzeittätigkeit in einer Strategieberatung als

Senior Market Access Consultant (m/w/d) mit Fokus auf Marktzugang und Pricing, insb. im AMNOG-Verfahren

und wollen mit unseren engagierten Collegae die optimale Versorgung von schwerkranken Patienten mit innovativen Arzneimitteln und medizintechnischen Produkten voranbringen. Dann sollten Sie uns kennenlernen!



Die SKC Beratungsgesellschaft mbH ist die führende Strategieberatung für anspruchsvolle Fragestellungen in den Bereichen **Market Access, Pricing und Reimbursement von innovativen Arzneimitteln (AMNOG), medizintechnischen Produkten und digitalen Gesundheitsanwendungen (DiGA)**.

Als Partner von international agierenden Unternehmen unterstützen wir die erfolgreiche Markteinführung insbesondere von **Arzneimitteln für seltene Erkrankungen, von ATMPs oder von Produkten, die neue Therapiestandards setzen**, sowohl strategisch als auch operativ.

Unser Enthusiasmus gilt der Lösung anspruchsvoller Problemstellungen. **Wir sind die Market Access Special Forces!**

Was Sie erwartet

- Konzeption und Durchführung von **Beratungsprojekten, von der Market Access Strategie bis hin zur Preisverhandlung** inkl. der Teilnahme im Verhandlungsteam, an Beratungsgesprächen und Anhörungen mit den relevanten Behörden
- **Zielorientierte Führung interdisziplinärer, agiler und gemischter Teams** aus Klienten und Collegae inkl. Ressourcenmanagement, Prioritätenplanung und Zeitmanagement, Review der Teamergebnisse und Nutzung von Teamformaten (z.B. der Retrospektive) und individuellem Feedback zur Weiterentwicklung der Teammitglieder
- Modernste **Methoden des New Work** (z.B. Design Thinking, SCRUM, Kanban)
- Enger **Austausch mit Stakeholdern** als kompetenter, seniorer Ansprechpartner – intern wie extern
- **Identifikation von Projektpotenzialen** sowie Pflege und Ausbau unseres Klientenstamms
- Mitarbeit an der **Weiterentwicklung von SKC** (Knowledge Management, Blogs, Publikationen, Entwicklung von Zukunftsthemen, Verbesserung der Organisation)
- **Gezielte Förderung und Weiterbildung** in den wichtigsten Disziplinen der Strategieberatung mit dem Schwerpunkt Market Access



Was wir uns wünschen

- **Master, Diplom oder Promotion** in Gesundheitsökonomie, Gesundheitswissenschaften, Public Health, Betriebswirtschaftslehre oder Sozialwissenschaften, Biologie, Biomedizintechnik, Pharmazie oder Medizin; ergänzt um mehrjährige Berufserfahrung in der Industrie und / oder der Market Access Beratung
- Gute **Kenntnisse des deutschen Gesundheitssystems** und des Arzneimittelmarktes sowie der gesetzlichen Rahmenbedingungen, insbesondere der Regelungen des AMNOG-Prozesses sowie Interesse an sozialversicherungsrechtlichen und gesundheitsökonomischen Fragestellungen
- **Agiles Mindset** und ein tiefes Verständnis für die Rolle des **Product Owners**
- Hohe fachliche, methodische und soziale Kompetenz sowie praktische Erfahrungen in **Workshop-Moderation** und **Projektmanagement**
- Hohe Auffassungsgabe und verständliche **Präsentation vielschichtiger Sachverhalte**
- **Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse** in Wort und Schrift sowie einen sicheren Umgang mit MS Office
- **Begeisterungsfähigkeit** für spannende Themen und komplexe fachliche Fragestellungen
- Kommunikationsstarkes und **souveränes Auftreten**
- Flexible, einsatzbereite **Teamplayer** mit einem ausgeprägten **Sinn für Humor**

Wir sind die Market Access Special Forces!



Was wir Ihnen bieten

- Eine **herausfordernde Arbeit** in einer **zukunftsträchtigen Branche**
- Spannende **nationale und internationale Projekte** mit abwechslungsreichen, **sinnstiftenden Tätigkeiten** und der Möglichkeit, sich stärkenorientiert einzubringen
- **Individuelle Entwicklung** und Förderung der Karriere in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- **Regelmäßige interne Weiterbildungen**: alle 2 Wochen Open Fridays mit Schulungen, Supervision, Moderationstraining, SKC Strategy Club, SKC Negotiation Club (Harvard Law School)
- **Externe Seminare** und Teilnahme an internationalen Kongressen, u.a. ISPOR oder World Orphan Drug Congress
- **Home Office möglich** in Abhängigkeit vom Erfahrungslevel
- **Moderne Büroräume** (Clubhouse-Atmosphäre) im attraktiven Stadtteil List, **zentral gelegen** (8 Minuten zum Hauptbahnhof und der Innenstadt mit der S-Bahn)
- Individuelles **Onboarding und Mentoring-Programm**
- Vielfältige **health snacks** von Premium Müsli über Bio Obst & Gemüse bis zum Tee und barrista Kaffee
- Auswahl aus umfangreichem **Benefit-Programm**, z. B. Firmenmitgliedschaft im Fitnessstudio
- Mitarbeit in sozialen **Pro-Bono Projekten**

„Der Teamspirit bei SKC ist unheimlich stark und man kann in jeder Situation auf Unterstützung zählen. Dabei ist es egal ob Tatkraft, Know-How oder einfach moralische Unterstützung nötig ist. Man findet immer einen Ansprechpartner und wird auf der Suche nach Lösungen unterstützt.“ Ina Berger, Medical Writer

„An SKC hat mich besonders gereizt, dass es ein wachsendes Unternehmen ist, in dem es kurze Entscheidungswege gibt und viel Raum, um eigene Ideen einzubringen und umzusetzen.“
Fenja Lang,
Head of Business Development
& Senior Consultant

Ihre Ansprechpartnerin



Janina Spottke

Fon: +49 511 64 68 14 – 0

E-Mail: karriere@skc-beratung.de

Konnten wir Ihr Interesse wecken?

Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbungsunterlagen

- Anschreiben
- Lebenslauf
- Vollständige Zeugnisse inkl. Abitur
- Frühestmöglicher Starttermin
- Gehaltswunsch

Per E-Mail an karriere@skc-beratung.de

SKC Beratungsgesellschaft mbH
Pelikanplatz 21
30177 Hannover
www.skc-beratung.de/karriere



schönermark
kielhorn
collegen