



schönermark
kielhorn
collegen

Business Development Manager/in (teilzeitfähig) im Gesundheitswesen

Werden Sie Teil unseres sympathischen und hoch motivierten Teams am Standort Hannover!

Was Sie erwartet

- Unterstützung der Geschäftsführung bei der strategischen Ausrichtung und operativen Geschäftsentwicklung; dazu zählen:
- Aktives Kontaktmanagement und Intensivierung der Geschäftsbeziehung zu Neukunden und Bestandskunden, insb. in der Pharma- und Medtechbranche
- Identifizierung und Akquise der wichtigsten Kunden in neuen potentiellen Märkten sowie Planung und Durchführung aller Aktivitäten zur Erschließung der Märkte – Kampagnenplanung und -durchführung
- Verantwortung für den Ausbau strategischer Geschäftsbeziehungen und Verbesserung der Zusammenarbeit und Ausbau von Partnerschaften
- Bearbeiten von Kundenanfragen, Ausarbeiten von Angeboten, Vorbereiten von Präsentation und Durchführung von Pitches
- Teilnahme an Fach- und Branchenmessen
- Mitarbeit an der Weiterentwicklung unseres Unternehmens

Wen wir uns wünschen

- Sie haben ein abgeschlossenes Hochschulstudium, verfügen über mind. 3 Jahre Berufserfahrung und kennen sich in der Gesundheitswirtschaft aus.
- Eventuell waren Sie als BeraterIn in der Strategieberatung tätig und möchten Ihre Erfahrung stärker vom Standort Hannover aus ohne größere Reisetätigkeit einbringen.
- Sie sind vertraut im Umgang mit anspruchsvollen Kunden und haben Spaß an der Begeisterung und Gewinnung von Kunden.
- Sie haben einen kaufmännischen Instinkt kombiniert mit einem akquisitorischen Gespür.
- Sie sind zuverlässig, loyal und zupackend.
- Sie verfügen über sehr gute Englischkenntnisse sowie sehr gute Kenntnisse in PowerPoint und Excel.
- Sie sind flexibel, setzen sich ein und besitzen einen ausgeprägten Sinn für Humor.

Was wir Ihnen bieten

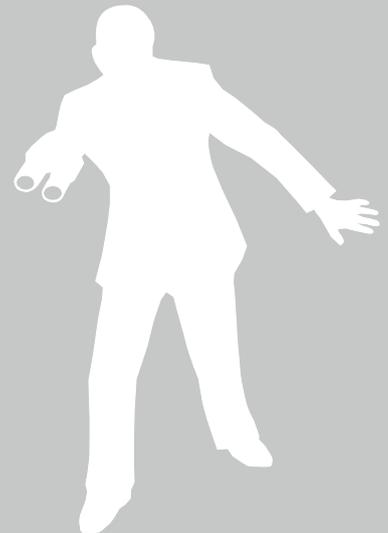
- Hoch innovative Beratungsthemen
- Flexibilisierte Arbeitszeiten zur Vereinbarung von Familie, Freizeit und Beruf: Teilzeit (ab 30 Std.) oder Vollzeit (40 Std.)
- Modernes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen und zeitgemäßem Betriebsklima
- Ein attraktives, leistungsgerechtes Gehalt
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung!

Wer wir sind

Die SKC Beratungsgesellschaft mbH ist eine wissenschaftsnahe Top-Management-Beratung, die sich auf die Unterstützung von Unternehmen, Institutionen und Organisationen im Gesundheitswesen spezialisiert hat. Die Strategieberatung im Bereich Pharma und Medizintechnik und das Zukunftsthema Digital Health sind Schwerpunktthemen. Mit unseren erfahrenen Beratern und Medical Writern aus den Bereichen der Soziologie, Gesundheitsökonomie, Medizin, Wirtschafts- und Naturwissenschaften, sowie verbundenen Experten gehören wir zu den führenden Strategieberatern für die Gesundheitswirtschaft.

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Website unter:
www.skc-beratung.de



Wir haben Sie überzeugt!
Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (inkl. Motivationsschreiben, Lebenslauf mit Foto, Zeugnissen, frühestmöglichem Starttermin & Gehaltswunsch) per E-Mail an:
SKC Beratungsgesellschaft mbH
Frau Janina Spottke
Pelikanplatz 21, 30177 Hannover
E-Mail: karriere@skc-beratung.de